



Войсковицкое
сельское
поселение



НАЧНИ СВОЙ БИЗНЕС

БИЗНЕС-ИДЕИ С МИНИМАЛЬНЫМИ ВЛОЖЕНИЯМИ

МЫ ПОМОЖЕМ

Открыть свой бизнес с нуля
Выбрать бизнес идею
Выстроить первые шаги
Примеры успешных идей
Бизнес в домашних условиях



НАЧНИ СВОЙ БИЗНЕС

Бизнес-идеи с минимальными вложениями

Желание начать собственный бизнес с нуля без финансовых вложений имеет большинство начинающих предпринимателей. Какой бизнес можно открыть с минимальными вложениями, какие бизнес идеи малого домашнего бизнеса актуальны в настоящее время? Многим очень хочется открыть свое дело, научиться правильно вести его, собрать дружный коллектив и управлять финансовыми потоками, развивая задуманное направление. Только первое препятствие, встающее на этом пути, рушит построенные планы.

Человек всегда четко осознает, что отсутствие стартового капитала (первоначальных вложений) – большая проблема, которую решить становится очень сложно. Порою нет возможности **взять кредит** или одолжить приличную сумму у своих знакомых.

Даже если у вас и есть деньги, то и здесь нужно разумно ими распорядиться иначе можно растерять все свои накопления и сбережения. На самом деле существуют бизнес идеи без вложений или так скажем, бизнес идеи с нуля, которые помогут не только начать зарабатывать деньги, но и позволят сэкономить некоторые денежные средства на вашу более глобальную мечту.

Перебирая различные бизнес идеи с минимальными вложениями, постарайтесь подобрать для себя тот, который станет наиболее близким и любимым делом.

Важно понимать, что только дело, приносящее вам удовольствие не вызывает усталости, рождает массу новых возможностей и дает старт к успешному развитию.

Как открыть свой бизнес с нуля: идеи для малого бизнеса без вложений (с минимальными вложениями)

1. Как выбрать бизнес-идею: на что обратить внимание перед тем, как открывать своё дело

1. Психология

Любой старт — это огромные усилия, связанные с затратами времени, труда и нервов. Осознайте, готовы ли вы пожертвовать налаженными семейными отношениями, финансовой стабильностью от получаемой заработной платы, дружескими контактами, личными связями ради собственного бизнеса.

Ведь придется искать не только офис, персонал, каналы поставки, и сбыта продукции, но и отлаживать все до автоматических действий. К тому же, важно работать и над собственной устойчивостью к стрессу. Именно она позволит делать шаги вперед, не обращая внимания на предрассудки.

2. Выбор сферы деятельности

Проведите предварительный анализ того района или населенного пункта, в котором планируете начать свое дело. Выясните, какое направление развито слабо, а где наоборот, очень высокая конкуренция. Определите, есть ли у вас реальное желание работать в нем, добиваться результатов и ожидать прибыльного периода.

Неверно подобранная сфера для вас приведет к тому, что со временем интерес угаснет, управление станет посредственным, а вложенные силы окажутся напрасными. К тому же важно будет научиться разбираться во всех нюансах, осуществлять полный контроль над специалистами, чтобы понимать реальное положение дел.

3. Стартовый капитал

Как и говорилось ранее, перед тем, как сделать (создать) свой бизнес, не стоит отказываться от своих планов при отсутствии нужной суммы денежных средств. Начинайте с самого малого. Конечно это приведёт к большим временным затратам, но позволит вам без огромных займов, высоких процентов и срочных возвратов начать маленький бизнес.

Стоит понимать, что получить [кредит наоткрытие малого бизнеса с нуля](#) очень сложно, к тому же крупную сумму ежемесячного платежа необходимо будет забирать от получаемой прибыли, а на старте любое дело не бывает гладким. К тому же не привлекайте те деньги, которые были отложены для детей, на лечение, обучение, стратегические цели. Постарайтесь быть разумным даже тогда, когда вам предлагают масштабный бизнес, «окупающий» себя за 2 месяца или франшизу. Такие виртуально прибыльные проекты влекут за собою большие затраты и не всегда оправдывают ожидания бизнесменов.

4. Цель

Признайтесь себе откровенно в том, какого конечного результата вы ожидаете. Может быть это возможность обогащения или желание управлять людьми, а скорее всего попытка доказать другим свои способности, став успешным предпринимателем. Если вами руководит конкретная цель из этих трех, то, скорее всего она приведет к отрицательному результату.

Бизнес – это комплекс действий, где важно вкладывать себя в дело, объединяя цели. Вы должны быть изначально уверены в удачном результате. Только позитивно настроенный человек способен правильно воспринимать ситуацию, выбирая самые оптимальные решения.

5. Качество

Определите, насколько вы готовы бороться за качество своих услуг или продукции. Стоит понимать, что многие современные предприниматели для быстрого возврата вложенного капитала делают ставку на количество, не желая работать в дальнейшем с претензиями и жалобами конечного потребителя.

Именно поэтому покупатель выбирает ту услугу, которая ему была предоставлена наиболее лучшим образом. Таким способом наработываются каналы продаж, выстраиваются долгие партнерские отношения и появляется положительная репутация. Ответьте себе искренно, какого качества продаваемый вами товар?

Одним из мифов начинающих бизнесменов считается то, что наиболее легким старт станет при наличии существенной денежной суммы. Кажется, что так легко решаются проблемы, достигаются положительные результаты и подготовительный период бывает безболезненным.

На самом деле это не верно. Многие документы оформить самостоятельно очень просто, достаточно лишь в них разобраться. Вы всегда можете успешно зарегистрировать предприятие, разработать первичную документацию, подобрать помещение, протестировать персонал, создать минимальные условия деятельности, просто сил затрачено будет немного больше в условиях отсутствия финансовых средств.

2. Чтобы начать свой бизнес важно правильно выстроить первые шаги.

Этот путь будет легче, если вникать во все моменты самостоятельно.

Шаг №1. Определяем идею

Просматриваем и выбираем то направление, которое нам интересно. Обязательно определите, что в конечном итоге вы готовы предоставить потребителю и в чем уникальность вашего предложения.

Просмотрите наличие ближайших конкурентов и уровень свободного доступа на этот рынок.

Шаг №2. Составляем бизнес-план

Как составить бизнес план для малого бизнеса самому? С самого начала делаем самые простые расчеты расходов и доходов. Определяем эффективность ведения дела, его прибыльность. Стоит понимать, в каком объеме нужно вложить средства, расходный материал, мебель, оборудование, а затем решить, возможно, многое для начала уже есть в наличии.

Рассчитайте точку безубыточности, именно она определит время вашей окупаемости. Проведите предварительный анализ цен закупки, просмотрите поставщиков, оцените стоимость доставки.

Шаг №3. Начинаем действовать

Просматриваем помещения, предлагаемые к аренде, покупаем сырье, оборудование, расходный материал, а также подготавливаем место для будущей работы.

Шаг №4. Подбираем персонал

Если вам требуются в помощь люди, то необходимо найти их. Просмотрите будущих сотрудников на предмет соответствия основным требованиям.

Шаг №5. Запускаем бизнес

Формируем первые продажи, просматриваем возникающие недочеты, регулируем все в тестовом режиме.

Шаг №6. Получаем прибыль

Налаживаем процесс деятельности, подбирая самые оптимальные варианты, контролируем финансовые потоки, стараясь откладывать денежные средства для дальнейшего расширения собственного дела.

3. Лучшие бизнес идеи для начинающих предпринимателей — примеры малого бизнеса

Рассмотрим самые актуальные, популярные и интересные идеи для бизнеса с минимальными вложениями с нуля более подробно и определим их актуальность в 2018—2019 году.

Бизнес идея №1. Кадровое агентство

Это сфера бизнеса, овладеть которой сможет практически каждый, главное иметь такие качества как упорство, настойчивость, внимательность, коммуникабельность. Схема его организации проста, хотя требует официальной регистрации и статуса предпринимателя.

Для начала определяем условия, на которых будут предоставляться услуги и конечного их потребителя. Можно работать непосредственно с соискателями или нацелить свою деятельность на работодателя, но исходя из этого, и составляются типовые договора в момент самой сделки.

К тому же необходимо создать шаблоны анкет, карточки регистрации обратившихся и стандартный список вопросов для первой встречи. Оснащение агентства по подбору кадров включает в себя рабочее место и оргтехнику.

Основной сложностью здесь можно считать затраты на аренду офиса, так как остальное оснащение либо уже имеется в наличии, либо распродается на сайтах.

Наработать базу будущих клиентов тоже не сложно. Существуют различные газеты, ресурсы интернета и справочники телефонов города, в котором вы решитесь открыть свое дело.

Сейчас даже можно найти бесплатные демонстрационные версии программ, позволяющие правильно хранить полученные данные, заносить все текущие сведения о соискателях и работодателях, а также составлять резюме для дальнейшего трудоустройства.

Ваша задача не поразить размахом, а доказать возможность реально трудоустроить человека.

Бизнес идея №2. Декоратор залов

Это направление наиболее подходит человеку с развитым чувством вкуса и стиля. Нужно правильно «видеть» зал, уметь сочетать цвета, предлагать несколько направлений на выбор.

Преимущество направления в том, что создав один раз полное убранство для свадьбы, оно остается для последующего использования. Вариантов декора очень много. Их можно найти на сайтах интернета, в различных журналах, а при желании и окончить специальные курсы.

База клиентов тоже нарабатывается постепенно. Начать можно с малого. Поработайте над композицией стола и стульев, определите, как лучше задекорировать подиум и продумайте необходимую атрибутику до мелочей.

К примеру, существуют стандартные чехлы на стулья, которые делаются белого цвета и повязываются лентой нужного тона. Подушечка для колец, корзина сбора подарков, чехлы на бутылки и свадебные фужеры тоже можно создать заранее, выбрав стандартный вариант.

Бизнес идея №3. Фотограф

Такая идея бизнеса будет актуальной не только для людей, имеющих опыт работы с фотографией, но и тех, кто делает только первые шаги. Для начала необходимо приобрести само оборудование и разобраться в его функциональных возможностях. Пусть оно будет даже полупрофессиональным, важно правильно увидеть кадр и научиться обрабатывать получившиеся фото.

В интернете существует огромное количество ресурсов, на которых дается полное описание самой техники с пошаговыми инструкциями, программами и видео обзорами, помогающими убирать недостатки картинки.

Результаты ваших работ всегда можно разместить в социальных сетях, где и находятся, как правило, первые клиенты. Подобрал нужный фон, правильную одежду, прическу и ракурс человека, создается уникальный кадр, который легко доводится до нужного состояния с помощью версии «Фотошоп».

Собирая удачные кадры можно создать портфолио собственных работ, которое наглядно покажет ваши способности будущему заказчику. К тому же попутно размещайте объявления об обработке фотографий с сайта.

Схема здесь проста. Через социальные сети вы договариваетесь, предоставляя услуги, а оплата поступает на электронный кошелек. Начиная понемногу зарабатывать, старайтесь откладывать денежные средства для покупки более профессионального оборудования.

Бизнес идея №4. Ремонт квартир

Для начала собственного бизнеса в этом направлении тоже не требуется особых вложений. Вам необходимо приобрести минимальный набор инструмента и рабочую форму.

Разместите свои объявления не только в глобальных сетях, на досках городских объявлений, но и по возможности в газетах. Если вы разбираетесь в современных технологиях, то рекомендуем также создать сайт и хотя-бы «[Лендинг](#)».

Для осуществления подобной работы конечно важен опыт, поэтому постарайтесь найти себе в бригаду человека, имеющего необходимые навыки и постепенно, с увеличением количества заказов постигайте все нюансы.

Современные технологии позволяют подбирать наиболее качественный материал, находить точные цвета и фактуры по доступным ценам. Это позволит сэкономить деньги заказчика, и создаст вам правильную репутацию. Отлично выполненная работа станет основой для дальнейшего сотрудничества.

Бизнес идея №5. Выпечка тортов

Такое направление имеет широкое распространение и очень выгодно окупает себя. Сложность его состоит в том, чтобы выдержать нужные пропорции рецепта, температуру печи и время приготовления десерта.

Важно, получаемое изделие создать пышным и вкусным. Такого результата можно добиться, только имея опыт. Поэтому стоит пробовать делать выпечку на домашние мероприятия, знакомым в подарок и просто для собственного удовольствия.

К тому же, очень активно в последнее время кондитеры стали использовать мастику в собственных изделиях. Этот материал позволяет делать красивыми торты, пирожные, печенье, и дает полет для фантазии. Вы можете приурочить свое изделие к какому-то определенному дню или предстоящему мероприятию.

Так, на выпуск малыша легко слепить пинетки, погремушки, шапочку или даже аиста, а в день рождения девушки – корзину из тюльпанов, нитку жемчуга, форму любимого автомобиля.

Примеры работ поваров — кондитеров расположены в сетях интернета и находятся в прямом доступе, достаточно просто правильно забить данные в поисковик. На начальном этапе рекомендуем вкладывать деньги в рекламу, а именно в создание интернет-магазина, сайта, лендинга и т.д.

Определите стоимость своих изделий исходя из цен, предлагаемых вашими конкурентами. Многие начинающие повара предлагают оплачивать только работу, а продукты заказчик предоставляет сам.

Бизнес идея №6. Вендинговый бизнес

Это специальные аппараты, осуществляющие продажи самостоятельно. Конечно, говорить о том, что это направление можно начать с нуля, будет неправильным, оно требует вложений, но не таких существенных, как это может показаться на первый взгляд.

Вся суть в том, что приобретается автомат способный выдавать продукцию в тот момент, когда покупатель опускает в него деньги. Он требует небольшой территории для своего размещения и одну точку электрического питания.

Идеальный способ развития подобного бизнеса требует оформления статуса индивидуального предпринимателя и договора на установку аппарата. Обслуживать его можно самостоятельно. Достаточно заполнять расходный материал, забирать вырученные средства, оставляя деньги для сдачи. Таким способом легко продавать кофе, конфеты, чипсы, арахис, видеофильмы.

движением объектов, чтобы данные, передаваемые клиенту, были актуальными.

Изучить все нюансы работы, проанализировать собственные расходы, определить доходную часть можно методом расчетов, а также с помощью информации, расположенной на сайтах интернета. Более подробно о том, что такое вендинг, какие вендинговые автоматы существуют и с чего начинать данный бизнес, мы писали в прошлой статье.

Существуют специальные порталы, где ведутся обсуждения, разбираются сложившиеся ситуации, даются советы более опытными людьми, организовавшими вендинговый бизнес.

Побеседуйте с ними, определите в чем разница между стоимостью таких аппаратов, какими будут месячные ваши затраты и где лучше всего размещать приобретенное оборудование.

Бизнес идея №7. Ведение корпоративов

Здесь нужно иметь организаторские способности. Это только с самого начала кажется, что ведущему легко общаться с коллективом без усилий и труда. На самом деле требуется собранность, слаженность, самоуверенность, умение обратить внимание на себя и собрать воедино народ, пришедший на мероприятие.

Только со временем приходит опыт, дающий возможность быстро ориентироваться в ситуации, находить легкие решения, менять программу в соответствии с пожеланиями заказчика. Варианты сценариев, песен, идей в огромном количестве предложены в интернете, необходимо просто основательно продумать концепцию самого праздника, время его проведения и заинтересованность каждого человека.

Попробуйте для начала организовать семейный праздник на 10 человек. Определите его направление, правильно подготовьте музыку, конкурсы, атрибуты к ним.

Старайтесь учитывать все детали и нюансы. Если существует необходимость поставить сказку, продумайте для нее костюмы, маски, даже фон сцены. Распишите крупными буквами слова каждого участника и учитесь создавать атмосферу. Как только вы поймете, что сложности в общении с коллективом нет, активно предлагайте свои услуги заказчикам. Размещайте объявления на сайтах, в газетах, журналах, создавайте листовки и попробуйте разработать небольшие буклеты. Можно создать и собственный ресурс в интернете, дополняя его не только описанием, но и сделанными фотографиями.

Стоит обратить внимание и на то, что ваш репертуар должен быть *разнообразным*. Случается так, особенно в маленьких городах, что люди, посещающие мероприятия попадают на один и тот же сценарий, а это отрицательно сказывается на общем мнении.

Бизнес идея №8. Точка быстрого питания

Это направление, предлагающее к реализации продукцию собственного производства в пунктах наибольшего скопления людей. Такой бизнес имеет свою актуальность рядом со школами, торговыми центрами, больницами, учебными заведениями. Его суть в том, что создается меню, разработанное индивидуально для определенного места.

Так можно продавать бутерброды, хот-доги, жареный картофель и даже расфасованные салаты в маленькую удобную тару. В дополнение к такому ассортименту предлагается чай, кофе, соки. Данное предприятие необходимо официально оформить, получив статус индивидуального предпринимателя. Далее подыскивается помещение, способное соответствовать условиям продажи продуктов.

Как правило, если бизнес оформляется как доготовочный цех, то территория требуется небольшая, а условия регистрации упрощаются. К тому же, посуда продаваемая вами может быть пластиковой, а это снижает затраты на приобретение расходных материалов, химических средств и бой.

Точка быстрого питания не требует посадочных мест, длительного пребывания и предполагает отпуск только что произведенной продукции. Особую популярность сейчас приобретает шаурма, гиро, кусочки мяса в лаваше. Вам необходим будет холодильник, рабочий стол, чайник, микроволновая печь и небольшая витрина.

Бизнес идея №9. Риэлторские услуги

В последнее время данным видом труда все чаще занимаются без организации официального статуса, регистрации предприятия, работая на себя. Задача состоит в том, чтобы из огромного количества объявлений, размещаемых на сетевых ресурсах и в газетах, выбирать наиболее оптимальные варианты помещений, имеющие реальную стоимость и подходящие условия для потребителя.

Для начала можно попробовать свои силы в аренде жилья. Если ваш город имеет несколько учебных заведений, крупных организаций, то потребность во временном проживании будет всегда. Просматривайте информацию, анализируйте новые предложения, договаривайтесь с хозяином на удобное время просмотра и размещайте объявления со своими услугами в тех же газетах, которые читаете сами.

Постоянно штудируйте сайты, добавляя туда информацию о выбранных вариантах. Вам необходима связь нескольких операторов, блокнот и интернет. Даже если нет личного автомобиля, добраться в любой район города поможет общественный транспорт.

Важно быть постоянно на связи и активно реагировать на звонки соискателей квартир. Далее разрабатывается типовая форма договора, которая будет удобна обеим сторонам и просчитывается стоимость услуг.

В большинстве своем премия за работу риэлтору составляет 50 % от аренды помещения. Позже можно рассмотреть варианты поиска покупателей при продаже квартир или их покупке.

Законодательно определено, что посредник может присутствовать в момент проведения сделки и регистрации права собственности, но никаких подписей не проставляет. Стоит понимать, что информация о жилье обновляется ежедневно, именно поэтому нужно регулярно анализировать рынок, следить за движением объектов, чтобы данные, передаваемые клиенту, были актуальными.

Бизнес идея №10. Ремонт техники

Данное направление требует только приобретения необходимого инструмента и наличие опыта. Современная техника имеет свойство регулярно ломаться, именно поэтому ремонтные мастерские постоянно перегружены. Принимая ваш заказ, они назначают время ремонта на 2 недели, а в большинстве своем даже на месяц.

Поэтому оказание услуг вами станет востребованным, особенно, если удастся доказать качество собственной работы. Производить ремонт можно и на дому, определяя для этого небольшое помещение. Главное правильно указывать сроки, не заставляя людей постоянно добиваться вашего внимания.

Умение «воскресить» жидкокристаллический экран телевизора или микроволновую печь, «подарить вторую жизнь» холодильнику, утюгу, чайнику, оплачивается очень достойно, а благодарности за качественно выполненную работу не будет предела.

Бизнес идея №11. Доставка еды

Такой вид бизнеса будет наиболее приемлем для тех, кто умеет предлагать свои услуги и вкусно готовить. Здесь нужно не только находить своих будущих заказчиков, но и поддерживать постоянный контакт с ними.

Задача заключается в том, чтобы составить небольшое меню, сделать его более домашним, и закупить минимальный набор продуктов. Ежедневно, доставляя готовые обеды,

вы собираете заявки на следующий день, а затем, к установленному сроку снова начинаете развозить их по указанным адресам.

Бизнес идея №12. Перевозка грузов

Это направление из сферы услуг. Имея в распоряжении грузовой автомобиль, можно поместить объявление, и прибыв в удобное время для заказчика, выполнить оговоренный объем работ.

Кстати, если у вас нет в наличии машины для перевозки грузов, можно воспользоваться услугами лизинговых компаний для покупки авто в лизинг.

Постарайтесь подобрать себе в помощь грузчиков, готовых трудиться на ваших условиях. Система оплаты здесь проста. Расчет ведется либо за этаж, либо за количество отработанных часов.

4. Бизнес-идеи в домашних условиях.

Домашний бизнес привлекает людей разных возрастов. Разве это не идеальная работа? Вы сами составляете свой рабочий график и подбираете для себя дело по душе. Бизнес идей в домашних условиях, где требуются минимальные вложения, достаточно много.

Вот самые популярные идеи малого (домашнего) бизнеса, чтобы выбрать те, которые подойдут именно Вам.

Домашний бизнес №1. Выращивание овощей, фруктов, цветов в теплицах

Организовать такой бизнес можно двумя способами: производить теплицы или выращивать самому овощи, фрукты или цветы. Любой из вариантов считается удачным. Те, у кого есть дачный участок, с удовольствием занимаются возделыванием собственной земли.

Продукты, выращенные без использования вредных химикатов, люди будут покупать с удовольствием круглый год, а без цветов невозможно себе представить ни один праздник, ведь это украшение любого семейного торжества.

Заранее важно позаботиться о рынке сбыта продукции и наладить контакты с фермерскими рынками, продуктовыми и цветочными магазинами.

Домашний бизнес №2. Производство варенья, солений и маринадов

Открыть собственное производство по продаже варенья, джема, конфитюра, маринованных огурцов, помидоров или квашеной капусты может любой человек, знакомый с кулинарией.

Если есть дача, то инвестиции в производство на начальном этапе будут минимальными. Изготовлением продукции можно заниматься на кухне из собственноручно выращенного сырья: ягод, овощей и фруктов.

Через пару лет, расширив свой бизнес на дому, вы будете получать хорошую прибыль за свои кулинарные умения. Рентабельность изготовления варенья в холодное время года составляет 30%, а летом показатель снижается.

Важно! Реализовывать продукцию домашнего консервирования можно на первых порах своим знакомым.

Бизнес на дому — производство мыла ручной работы в домашних условиях для начинающих предпринимателей

Домашний бизнес №3. Мыловарение – бизнес, который подходит для начинающих предпринимателей

Если выбирать для себя бизнес, где требуются не только строгие расчеты, но и креативность, то интересная ниша – это мыло ручной работы в домашних условиях для начинающих.

Помещение с площадью 40 м² лучше арендовать за городом: так получится сэкономить. Его можно будет разделить с помощью внутренней перегородки. Одна часть будет использоваться в качестве места для изготовления мыла, а вторая в качестве склада.

Зарегистрировав бизнес в налоговой, можно приступать к работе. Вам потребуются следующие материалы: мыльная основа, масла-основы, эфиры, красители, наполнители, отдушки; а из специального оборудования потребуются формы, весы и емкости.

Технологический процесс не представляет никаких сложностей:

- измельчить и расплавить основу;
- добавить основу-масел;
- ввести в массу красители;
- насыпать абразивы и ароматические добавки;
- смазать формы и разлить мыло;
- извлечь готовую продукцию.

Упаковку можно сделать с авторским дизайном так же, как и этикетки на заказ.

Останется только реализовать нужные в быту продукты и подсчитать прибыль. Найти покупателей можно легко, в магазинах, где торгуют товарами ручной работы, охотно примут востребованную продукцию под реализацию.

Качественное душистое мыло с оригинальным внешним видом позволит быстро найти постоянных покупателей.

Домашний бизнес №4. Изготовление оригинальных украшений из полимерной глины

Сегодня на рынке много бижутерии и украшений, которые можно купить практически в любом магазине. А девушкам так хочется подчеркнуть свою индивидуальность. Можно помочь им это сделать с помощью доступной полимерной глины.

Человек, который изготавливает украшения из этого материала, может реализовать различные замыслы: занятие очень интересное и прибыльное. Дети и подростки быстро станут поклонницами эксклюзивного бренда.

Домашний бизнес №5. Рыбный промысел

Для тех, кто живет в сельской местности, есть благоприятные условия для занятия рыбным промыслом.

Способов заработать на этом 2:

- выращивать и продавать живую рыбу;
- коптить или солить рыбу и реализовывать продукцию, изготовленную своими руками.

Такой промысел может стать прибыльным бизнесом, если к делу подойти грамотно. Для разведения рыбы требуется аренда водоема и закуп мальков.

Нужно учитывать и другие факторы, ведь живая рыба быстро может испортиться. Чтобы этого не произошло, необходимо наладить рынок сбыта.

Домашний бизнес №6. Разведение страусов

Страусиную ферму считают выгодным бизнесом: рентабельность превышает **100%**. Сегодня на территории РФ уже насчитывается около 300 фермерских хозяйств, от которых владельцы получают живую птицу, мясо и яйца.

Кроме того, на фермы организуются экскурсии, что также приносит приличный доход.

Домашний бизнес №7. Изготовление необычных картин

Совсем не обязательно учиться в вузе на художника, чтобы рисовать картины. Если вы всю жизнь мечтали этому научиться, тогда действуйте. Профессиональных художников-дизайнеров можно взять на работу.

Чтобы делать модульные картины на заказ, понадобится *компьютер, принтер и расходные материалы*. Они прекрасно смотрятся в современном интерьере и идеально подходят для реализации фантазий на космическую тему.

Настоящие произведения искусства создают умелые руки мастериц, занимающихся вышивкой бисером. Сэкономить позволят покупки *полотен, бисера и схем* оптом.

Живопись маслом – это работа для настоящих художников. Предприниматель может и сам научиться рисовать на холсте, но тогда ему потребуется брать уроки.

Домашний бизнес №8. Фотостудия на дому

Если бизнесмен сам занимается фотографией, то ему достаточно пригласить на работу помощника, и можно открывать свое дело. Фотоуслуги населению – это востребованный сервис. Никакое торжество не обходится без снимка на память.

Первоначально понадобится взять в аренду небольшое помещение и качественное оборудование, которое можно приобрести через интернет-магазин, чтобы покупка обошлась дешевле. Один семейный праздник может принести от 10.000 р.

Если любимому малышу исполняется 1 год, родители захотят запечатлеть это знаменательное событие. Для молодоженов свадьба означает вступление в новую жизнь, поэтому они так счастливы и хотят сохранить необыкновенное ощущение, и, конечно, качественные фотографии в альбоме смогут подарить им такие воспоминания.

Дополнительно фотостудии предлагают услуги по реставрации, дизайну фотографий, ксерокопии.

Домашний бизнес №9. Вязаные вещи на продажу

Если женщина умеет вязать спицами или крючком, тогда при желании сможет продавать готовые вещи.

Машинное вязание – это отличная возможность быстро изготавливать стильные и теплые предметы одежды. Благодаря разнообразию рисунков все изделия будут уникальными. Кто не захочет одеваться не так, как все? Клиентами могут быть люди любых возрастов. При желании спицы изготавливают на заказ. Машинку для вязания лучше брать сразу хорошую с расширенным функционалом.

Компьютерная модель открывает перед вязальщицей безграничные возможности для творчества. Различные узоры помогут украсить любую авторскую работу.

Вязание принесет финансовую прибыль, если у предпринимателя есть четко обозначенная цель и желание заработать.

Домашний бизнес №10. Производство творога

Кисломолочные продукты необходимо употреблять в пищу. Творог представляет собой продукт, который легко усваивается. В нем содержатся нужные для организма аминокислоты, кальций и фосфор. Чтобы производить творог, потребуется оборудованное помещение и обученный персонал.

Продукт предназначен для реализации населению. Кроме обычного творога можно наладить производство сырков, тортов, кремов, паст и творога с наполнителями. Важно найти добросовестных поставщиков молока и наладить контакты с магазинами, чтобы продавать продукцию.

Заключение

Идеи для малого бизнеса с нуля с минимальными вложениями в 2018 году могут быть различными и не ограничиваются предложенными вариантами. Найти свою нишу можно всегда, важно только понять, в чем существует потребность.

Войсковицкое
сельское
поселение



НАЧНИ СВОЙ БИЗНЕС
БИЗНЕС-ИДЕИ С МИНИМАЛЬНЫМИ
ВЛОЖЕНИЯМИ

2018